
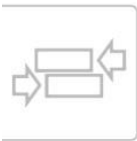


Unter dem Namen APS Antriebs- Prüf- und Steuertechnik GmbH, realisieren wir modernste und innovative Prüfanlagen, häufig kunden- und anwendungsspezifische Sonderlösungen, für geotechnische Untersuchungen und der Materialprüfung. Hierfür stehen unsere Geschäftsbereiche mit den Markennamen „Wille Geotechnik“ für geotechnische Anwendungen und „APS Adaptive Solutions“ für die Industrie.



Unsere nationalen und internationalen Projekte sind vorwiegend aus den Bereichen der regenerativen Energien, Windkraft, Geothermie und Wärmespeicherung oder vergleichbarer Applikationen, mit dem engen Bezug zu aktuellen Forschungsthemen. Zu unseren nationalen und internationalen Kunden gehören anerkannte Universitäten, Hochschulen und private Prüflabore sowie Industrieunternehmen.

Zur Verstärkung unseres Teams im Vertrieb suchen wir eine(n)

Sales Manager:in (m/w/d)

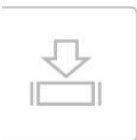
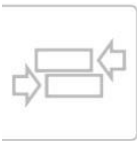
Eine wesentliche Aufgabe in der Tätigkeit besteht in der Beratung von Kunden, Bearbeitung von Anfragen und Ausschreibungen bis zur Ausarbeitung von Angeboten. Dementsprechend sind Sie die wesentliche Schnittstelle zwischen Kunden und unseren internen Unternehmensbereichen.

Ziele der Stelle

- Stärkung von langfristigen Kundenbeziehungen und Kontakten zu wissenschaftlichen Netzwerken im Anwendungsumfeld zu festigen und auszubauen
- Unterstützung der Kunden durch eine fachliche und anwendungsnahe Expertise
- Mitwirkung bei der Verwirklichung unserer Unternehmensziele

Ihre wesentlichen Aufgaben

- Sie leisten Anwendungsunterstützung und fachliche Beratung für unsere Kunden
- Sie erarbeiten selbstständig Angebote und begleiten Angebots- und Vertragsverhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Sie haben im Projektverlauf die Kunden- und Applikationsanforderungen im Blick um ein Höchstmaß an Kundenzufriedenheit zu erzielen
- Sie präsentieren und vertreten unser Unternehmen auf Konferenzen und Fachveranstaltungen
- Sie unterstützen die am Projekt beteiligten Fachbereiche dabei, die Projektziele Mittels einer detaillierten Projektvorbereitung zu erreichen
- Sie tragen wesentlich dazu bei, die Arbeitsabläufe im Vertrieb kontinuierlich zu verbessern



- Sie unterstützen die technischen Bereiche bei der Vorbereitung und Durchführung von Kundenschulungen

Was sollten Sie mitbringen

- Sie bringen bereits Erfahrungen in einer anwendungsnahen Kundenberatung mit
- Sie verfügen über ein solides Know-how im Umfeld geotechnischer Applikationen
- Sie verbinden Ihre Anwendungsexpertise mit Pragmatismus und kaufmännischem Wissen
- Sie können aufgrund Ihrer Ausbildung und Erfahrung mit unterschiedlichen internationalen Kunden und deren Kulturen kommunizieren
- Idealerweise haben Sie eine abgeschlossene wissenschaftliche Ausbildung der Geowissenschaften, Geotechnik, Umwelttechnik, Bauingenieurwesen oder vergleichbare in der Praxis erworbene Erfahrungen
- Sie haben möglichst Erfahrungen in einem international ausgerichteten Unternehmen sammeln können und gute Englischkenntnisse

Ihre persönlichen Kompetenzen

- Ihre Stärken liegen in der Beratung, Gewinnung und Betreuung neuer und bestehender Kunden
- Ihre Sozialkompetenz und Kommunikationsfähigkeit machen Sie zum Netzwerker, der gerne neue Kontakte knüpft
- Sie sind eine Persönlichkeit mit Organisationstalent, die unternehmerisch denkt, handelt und erkennbare Potentiale nutzt
- Sie sind reisebereit und besuchen bei Bedarf Kunden auch vor Ort

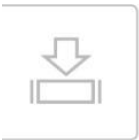
Ihre Perspektive

- Eine unternehmerische Verantwortung in einem inhabergeführten Unternehmen
- Eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe mit direkter Berichtslinie an die Geschäftsleitung des Unternehmens
- Einen Freiraum für die berufliche und persönliche Weiterentwicklung
- Die Mitarbeit in einem erfolgreichen, international agierenden Unternehmen und in einem engagierten Team
- Eine Schlüsselaufgabe mit Gestaltungsfreiraum und Platz für Ideen in einem Umfeld mit anwendungsnahen und technisch anspruchsvollen Lösungen
- Ein Marktumfeld, das mit innovativen Applikationen ein gutes Wachstums- und Zukunftspotential bietet
- Ein eigenverantwortlicher Aufgabenbereich, verbunden mit einer leistungsgerechten Vergütung
- Ein Arbeitsplatz in einem mittelständisch geprägten Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen



Ihre Benefits

- Flexible Arbeitszeiten – Gleitzeit
- Möglichkeit Homeoffice zu nutzen
- Urlaubsanspruch von 30 Tagen
- Unterstützung für vermögenswirksame Leistungen
- Freie warme Getränke
- Möglichkeit für E- Bike Leasing
- Kostenfreie Parkplätze



Ihr Ansprechpartner

Herr Berndt Büsterfeld
Tel. 0551 307520
E-Mail: bbuesterfeld@wille-geotechnik.com

Oder bewerben Sie sich direkt!

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, gerne auch ein Video, an:

APS Antriebs-, Prüf- und Steuertechnik GmbH
Personalabteilung
Götzenbreite 12
D-37124 Rosdorf / Göttingen
Germany
Brand: Wille Geotechnik®

Tel.: +49 (0) 551 30752 -0
[http: www.wille-geotechnik.com](http://www.wille-geotechnik.com)

Mit Zusendung Ihrer Bewerbung stimmen Sie der Verwendung Ihrer persönlichen Daten, auf Grundlage der Datenschutzhinweise auf unserer Internetseite, zu.